



*Die Sonne geht auf über der bulgarischen Schwarzmeerküste - und über den aufstrebenden Märkten Osteuropas.*

## Märkte in Zentral- und Osteuropa

Estland, Lettland, Litauen, Tschechien, Polen, Slowakei, Slowenien und Ungarn sind seit 1. Mai 2004 Teil der EU-25. Diese Erweiterung öffnet neue Import- und Export-Märkte. Für westliche Unternehmen gilt es, die neuen **Chancen** rechtzeitig zu erkennen und umzusetzen:

*Wie muss Ihre Geschäftsstrategie ergänzt werden, damit Chancen genutzt und unternehmerische Risiken minimiert werden können?*

*Welche Produkte und Dienstleistungen lassen sich im Osten verkaufen oder kostengünstig einkaufen?*

*Wie lässt sich die Performance Ihrer Investition nachhaltig verbessern?*

### Unsere Kompetenzen



Die Berater der alevo ag haben seit 1999 persönlich und vor Ort **Erfahrung** gesammelt, wie Politik und Wirtschaft in Zentral- und Osteuropa funktionieren.

Unser **Wissen um die Bedürfnisse unserer Kunden im Westen**, zusammen mit unserer langjährigen Erfahrung vor Ort im Osten sowie unsere Kontakte sichern die höchsten Erfolgchancen Ihres Markteintritts in Zentral- und Osteuropa.

Wir pflegen unser **Beziehungsnetz** in Bulgarien, Kroatien, Kosovo, Mazedonien, Polen, Rumänien, Serbien, Slowakei, Tschechien sowie in Ungarn und unterstützen Sie dabei, Ihre Optionen professionell zu beurteilen und nachhaltig umzusetzen.

### Erfahrungen der Berater

*Seit 1999 vor Ort in Zentral- und Osteuropa*

- Entwicklung von **Business-Plänen** in Ungarn und in der Slowakei
- Begleitung einer Reihe von **Akquisitionen** in Osteuropa und Durchführung einer **Privatisierung** im Kosovo
- **Reorganisation** der Verkaufs-, Marketing- und Einkaufs-Aktivitäten in den Unternehmen in Serbien, Bulgarien und Kosovo
- Operative Führung und **Turnaround** von mittleren und grossen Unternehmungen in Polen, Bulgarien und Kosovo
- Management von Investitionsprojekten in Bulgarien und Kosovo

## Unsere Dienstleistungen

### **Strategie**

- Entwicklung von **Geschäftsideen**/Visionen für den Markteintritt in Osteuropa
- Überprüfung oder Ergänzung Ihrer **Geschäftsstrategie** im Hinblick auf Chancen und Risiken, die sich aus der Öffnung osteuropäischer Märkte für Ihr Unternehmen ergeben

### **Einkauf/Purchasing**

- Verlängerung Ihrer Supply-Chain nach Osteuropa (Einkauf, Import, Qualitätskontrolle)

### **Markteintritt in Osteuropa**

- Erarbeitung der Marktanalyse und Begleitung beim **Markteintritt**

### **Investitionen**

- Unterstützung bei Erwerb oder Privatisierung von Betrieben sowie beim Management von Investitionsprojekten und juristischen Fragen

### **Turnaround und Integration**

- Reorganisieren und Integration von Betrieben mittels Interims-Führung und Projekt-Management um rasch und nachhaltig eine finanzielle und operative **Leistungsverbesserung** zu erzielen
- Unterstützung bei der Ausbildung und Rekrutierung lokaler Führungskräfte
- Implementierung von Reporting- und Controlling-Instrumenten

### **Coaching**

- Unterstützung von Führungskräften beim Markteintritt, bei der Kontaktaufnahme und bei Verhandlungen

## Ihr Nutzen

### **Know-how**

alevo ag verfügt über Senior Consultants mit **langjähriger Erfahrung** in Osteuropa, profunder Methodenkompetenz, hoher Sozialkompetenz und ausgewiesener **Führungskompetenz**.

### **Massgeschneidert**

alevo ag geht individuell auf Ihre Bedürfnisse ein und bietet massgeschneiderte **Lösungen** an.

## Kontaktpersonen

Für Fragen stehen wir Ihnen jederzeit gerne zur Verfügung:

### **Dr. R. M. Waldburger**

Associated Partner

Tel.: +41 56 210 9720

E-Mail: [waldburger@alevo.ch](mailto:waldburger@alevo.ch)

### **Th.-J. Lüscher**

Managing Partner

Tel.: +41 56 210 4991

E-Mail: [luescher@alevo.ch](mailto:luescher@alevo.ch)